

Federazione Nazionale Maestri del Lavoro

Regione Sicilia

Consolato di Catania

Analisi sulla “Dispersione” dei Soci

Ipotesi di soluzione



L'ipotesi di soluzione

L'ipotesi si sviluppa principalmente su due direttrici d'intervento:

1. Visibilità

2. Vantaggi

Visibilità

Una delle cause della "dispersione" dei nostri associati è determinata, a mio avviso, dalla scarsa conoscenza che ha la "società civile" circa l'esistenza di Maestri del Lavoro e, conseguentemente, della nostra Federazione. Nei maggiori telegiornali che hanno parlato delle celebrazioni relative al 1° maggio ho invano cercato un accenno alla consegna delle "Stelle al Merito del Lavoro": mi auguro di essere solo stato sfortunato.

Come, a mio avviso, intervenire

Sviluppando interventi su quattro direttrici:

1. Migliorando i contatti con Associazioni che hanno scopi finalità simili ai nostri.
2. Più presenza nel quotidiano dei nostri soci.
3. Intensificando l'attività Scuola – Lavoro.
4. Maggiore e più attiva partecipazione alle iniziative proposte da Enti e Istituzioni pubbliche.

Vantaggi

I vantaggi dati da Telecom Italia ai soci dell'Alatel (l'associazione che raggruppa gli ex dipendenti delle società operanti nel settore della telefonia), e lo straordinario incremento avuto da questa Associazione negli ultimi anni (oltre il 70% di incremento), nello stesso arco temporale in cui in Consolato di Catania presenta un trend negativo di oltre il 20%, pur operando entrambi prevalentemente con “Anziani”, mi hanno dato da riflettere.

Segue vantaggi

Lo straordinario incremento è stato determinato da un'iniziativa presa dal compianto Suo ex Presidente Ing. Riccardo Tucci, aggiornata e migliorata dall'attuale Presidente dott. Antonio Zappi. Con questa iniziativa gli ex dipendenti ottengono un risparmio pari a oltre sei volte la quota associativa.

Il dott. Zappi, nella sua qualità di Presidente ANLA, potrebbe concedere ai Maestri del lavoro la possibilità di aderire a questa Associazione pagando una somma ridotta, (come attualmente avviene per i coniugi dei soci che vogliono dare la loro adesione alle iniziative proposte anche dall'Alatel).

Segue vantaggi

Questo provvedimento consentirebbe la stipula, a favore dei nostri Maestri, di convenzioni con Aziende attive nel settore della grande distribuzione, operanti sia a livello locale che regionale. Il contatto con queste Aziende potrebbe essere anche utile per due scopi:

1. Proporre loro di inserire articoli di promozione, delle Aziende e dei loro prodotti, nel nostro periodico.
2. Acquisire nominativi. da proporre come futuri nostri Maestri del Lavoro.

Conclusione

- Il possesso di una tessera come quella della ANLA, che ha valore solo per un anno, è propedeutica ai fini di questa iniziativa, in quanto consentirebbe solo ai soci in regola con il pagamento delle quote annuali, di usufruire degli sconti sugli articoli e prodotti di Aziende della grande distribuzione che hanno sottoscritto le convenzioni con i Consolati.

- M.d.L. Maniscalco dott. Lucio Sebastiano